**Exigencias Línea de ventas**

**Objetivo:** Establecer las condiciones y exigencias del grupo empresarial Atanasoft SAS a la línea de ventas

**Descripción:** El presente documento expresa la cantidad de ganancia en dinero, que la directora de venta tiene que realizar como mínimo mes a mes, y también un incentivo si supera el mínimo establecido.

**Responsable:** Rus Ubarnes, directora de ventas.

En la siguiente tabla se muestra los gastos que el área de venta debe cubrir mes a mes.

|  |  |
| --- | --- |
| Descripción | Valor |
| Por concepto de arriendo del establecimiento | $100.000 |
| Servicio de internet | $55.000 |
| Incentivo base Rus Ubarnes | $180.000 |
| Incentivo practicante | $80.000 |
| Incentivo camilo parra | $50.000 |
| Incentivo Jorge González | $51.000 |
| Incremento de capital mensual | $1.000.000 |
| Total: | $ 1.516.000 |

Para concluir la directora de ventas debe organizar una estrategia de venta la cual genere mensualmente como mínimo una ganancia $1.516.000 mensual, en la siguiente tabla muestra el aumento del incentivo a la directora de la línea de ventas por ganancia mensual.

|  |  |
| --- | --- |
| Incentivo mensual | Ganancia mensual |
| $ 181.920 | $ 1.516.000 |
| $ 363.840 | $ 3.032.000 |
| $ 545.760 | $ 4.548.000 |
| $ 727.680 | $ 6.064.000 |
| $ 909.600 | $ 7.580.000 |
| $ 1.000.560 | $ 9.096.000 |
| $ 1.061.200 | $ 10.612.000 |
| $ 1.212.800 | $ 12.128.000 |
| $ 1.364.400 | $ 13.644.000 |
| $ 1.516.000 | $ 15.160.000 |
| $ 1.667.600 | $ 16.676.000 |
| $ 1.819.200 | $ 18.192.000 |

Att:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

José David Padilla Urueta

Representante legal del grupo empresarial atanasoft SAS